



Treffsicher entscheiden



pvs»reiss

10 Gründe für pvs Reiss

Vergleichen lohnt sich!

Schauen Sie genau hin...



pvs>>reiss



Ratenzahlungen
auch kostenfrei



Auszahlungsmodus
sofort, 15, 30, 45 oder 60 Tage



Privatliquidationen
jederzeit abrechenbar



Kostentransparenz
Keine Mindest-/
Bearbeitungsgebühren



Rechnungsankauf
Kostenfreie
Ankaufsanfragen



Unterstützung bei
Erstattungsproblemen



Controlling
Kostenvoranschläge
& Liquidationen

... auch in die Details!

Verrechnungsstellen gibt es viele - unterscheiden kann man sie nur, wenn man wirklich alles genau betrachtet.

Die Factoring-Dienstleistung, Zusatzleistungen (z. B. Abrechnungsberatung etc.) und die Gebührenstruktur sind die wichtigsten Unterschiede.

Dass wir beim Factoring und den Zusatzleistungen die Nase weit vorne haben, das wissen wir. Dass wir Ihnen auch bei den Gebühren Vorteile verschaffen können, legen wir Ihnen gerne dar. Bei einigen Mitbewerbern gibt es eine feste monatliche Grundgebühr, bei anderen ist eine lange Liste an Einzelgebühren Vertragsbestandteil, die sich am Ende für die Praxis dann jedoch oft aufsummieren, z. B. mit Gebühren pro erstellter Rechnung oder für das Porto.

✓ Bei manchen Mitbewerbern entstehen Kosten für die Ankaufsanfragen, je zwischen 2,50 - 8,50 Euro. Bei uns sind diese immer gratis und haben eine sehr lange Gültigkeit (180 Tage - bei anderen Anbietern 90 Tage).

✓ Ein weiterer Vorteil der Abrechnung über die pvs Reiss ist die Übernahme des Ausfallschutzes (auch bei Patienten aus Österreich und der Schweiz), d.h. wir zahlen auch dann, wenn Ihr Patient nicht bezahlt.

✓ Für Ihren langfristigen Erfolg ist es besonders wichtig, dass der Ausfallschutz nicht erst bei 500 Euro beginnt, sondern gleich ab dem ersten Euro. Mit uns genießen Sie den Vorteil des echten Factorings: Bei einem Betrag unter 500 Euro übernehmen wir ohne vorherige Ankaufsanfrage den Ausfallschutz. Über 500 Euro stellen Sie vorab die Anfrage und wir teilen Ihnen das Ergebnis umgehend mit.

Auf diese Weise können Sie verhindern, dass Sie das Ausfallrisiko für einen erheblichen Teil Ihrer Liquidationen selbst tragen müssen. Dafür sind wir ja jetzt da.

Nur so ist es auch wirklich fair!

Die Liste an unbeachteten, aber berechneten „Nebenkosten“ vieler Anbieter kann noch weiter verlängert werden: Einscannen von Laborbelegen, die Überweisung an sich (nur Lastschriften sind oft kostenfrei) oder ein knappes Zahlungsziel für Ihre Patienten sind nur ein paar Beispiele. Das alles ist nicht nur ärgerlich, sondern kosten Nerven, Zeit und vor allem eines: Ihr Geld. Wir haben uns für eine andere Kostenstruktur entschieden, weil nur diese in unseren Augen fair und transparent ist und echte Planungssicherheit bedeutet: Es gibt bei uns nur einen fixen Prozentsatz, abhängig vom Umsatz der Praxis.

Ziel ist, langfristig erfolgreich zu sein!



Einfach, klar und sicher.

Dass diese Form der Berechnung für Sie nicht nur interessant, sondern vor allem auch günstiger sein kann, können wir Ihnen gerne bei einem Termin mit Ihnen vor Ort erläutern. Aufgrund moderner Unternehmensstrukturen, kurzen Entscheidungswegen und schnellen Reaktionszeiten blicken wir in eine gute Zukunft und können Sie daher auf Ihrem Weg zum Erfolg tatkräftig unterstützen. Dank einer aktiven und intensiven Zusammenarbeit mit allen unseren Partnern ist es uns auch in Zukunft möglich, Sie individuell zu betreuen. Unser erklärtes Ziel ist, langfristig mit Ihnen gemeinsam erfolgreich zu sein.

10 treffende Argumente als Entscheidungshilfe:

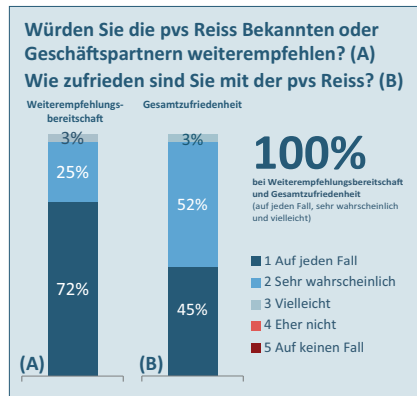
- Über 35 Jahre Erfahrung im Bereich zahnärztlicher Abrechnung
- Factoring auch für Patienten aus Österreich und der Schweiz
- 100%iger Ausfallschutz oder gerichtliches Mahnverfahren
- Individuelle Konditionen und alles klar kalkulierbar:
Keine Portokosten, keine Mindest-/ Bearbeitungsgebühr
- Kostenlose Ankaufsanfragen
- Individuelle Patientenrechnungen mit Ihrem Praxislogo in Farbe
- Einfache und zeitsparende Onlineabrechnung
- Kostenlose Abrechnungsberatung, Unterstützung bei zahnärztlicher Abrechnung, Erstellung von Musterberechnungen
- Übernahme der Versicherungskorrespondenzen bei Erstattungsproblemen
- Sonderkonditionen für Neugründer!

Wir prüfen uns regelmäßig.

Aus der aktuellen Kundenumfrage wissen wir, dass unsere Kunden mit uns sehr zufrieden sind. Hier ein paar Beispiele:

- Die sehr hohe Gesamtzufriedenheit und die weiterhin sehr gute Bewertung der einzelnen Servicebereiche konnte gehalten werden. Vor allem in Servicebereichen wie z. B. der Kundenabrechnung oder der hauseigenen Software erreichten wir eine sehr gute Gesamtbenotung. Das zeigt uns, dass wir unsere Arbeit sehr gut machen!
- 97% der befragten Praxen planen die Geschäftsbeziehung „auf jeden Fall“ bzw. „sehr wahrscheinlich“ fortzusetzen. Das freut und motiviert uns, weiter zu machen.

Quelle: Kundenzufriedenheitsbefragung pvs Reiss 2022



100%

Weiterempfehlung

Die Weiterempfehlungsbereitschaft konnte sich 2022 weiter steigern. 97 % der befragten Praxen würden die pvs Reiss „auf jeden Fall“ oder „sehr wahrscheinlich“ empfehlen, mit den „vielleicht“ sind es sogar 100 %. Die Gesamtzufriedenheit mit der pvs Reiss im Fachbereich Dental liegt weiterhin auf sehr hohem Niveau. Seien Sie dabei und werden auch Sie Teil der pvs Reiss Familie!



**Verrechnungsstelle für Heilberufe.
Individuell. Persönlich. Inhabergeführt.**

- für den Dentalbereich
- für Ärzte und Kliniken
- für Heilpraktiker
- für die Pflege

pvs>>reiss

PVS Reiss GmbH

Strandbadstr. 8

78315 Radolfzell am Bodensee

Tel. 07732-94 05 400

Fax 07732-94 05 444

anfrage@pvs-reiss.de www.pvs-reiss.de